

98. Miscommunication can lead to_____

गैरसंवादामुळे _____ होऊ शकते

- a) Build relationships संबंध निर्माण करा
- b) Create misunderstanding गैरसमज निर्माण करणे
- c) Successful Planning यशस्वी नियोजन
- d) See effective results प्रभावी परिणाम पहा

Ans: b

99. What is required for effective communication____?

प्रभावी संवादासाठी____

- a) Keep Listening. ऐकत रहा.
- b) Keep Talking. बोलत राहा.
- c) Listen and talk carefully. लक्षपूर्वक ऐका आणि बोला.
- d) Listen carefully but talk unnecessarily. लक्षपूर्वक ऐका परंतु अनावश्यक बोला.

Ans: c

100. Unit 3- IT Literacy

101. What is stress?

ताण म्हणजे काय?

- a) Feeling of joy आनंदाची भावना
- b) Feeling of surprise आश्चर्याची भावना
- c) Feeling of delight आनंदाची भावना
- d) Feeling of frustration/disappointment निराशा/निराशाची भावना

Ans: d

102. How many days does it take to form a habit?

सवय होण्यासाठी किती दिवस लागतात?

- a) 10
- b) 11
- c) 15
- d) 21

Ans: d

103. to 113. Unit 4. Entrepreneurship उद्योजकता

114. In social media, we use _____ to convey our feelings and emotions.

सोशल मीडियामध्ये, आपण आपल्या भावना आणि भावना व्यक्त करण्यासाठी _____ वापरतो.

- a. emojis इमोजी
- b. gestures हातवारे
- c. eye contact डोळा संपर्क
- d. bodily movements शारीरिक हालचाली

Ans: a

115. We select the_____emoji to express our feelings.

आम्ही आमच्या भावना व्यक्त करण्यासाठी _____ इमोजी निवडतो.

- a. random यावृच्छिक
- b. perfect परिपूर्ण
- c. odd विषम
- d. none काहीही नाही

Ans: b

116. We use emojis when_____

आम्ही इमोजी वापरतो जेव्हा _____

- a. we are bored आम्ही कंटाळलो आहोत
- b. words are not enough to express our feelings आपल्या भावना व्यक्त करण्यासाठी शब्द पुरेसे नाहीत
- c. we do not want to think आम्ही विचार करू इच्छित नाही
- d. we are lazy आम्ही आळशी आहोत

Ans: b

117. When we strongly feel or react in particular situations or with particular people, we are using our_____

जेव्हा आपण विशिष्ट परिस्थितीमध्ये किंवा विशिष्ट लोकांसोबत तीव्रपणे जाणवतो किंवा प्रतिक्रिया देतो तेव्हा आपण आपला _____ वापरत असतो

- a. emotions भावना
- b. health आरोग्य
- c. money पैसे
- d. none काहीही नाही

Ans: a

118. It is important to ___ हे महत्वाचे आहे ___

- a. accept, understand and manage our emotions आमच्या भावना स्वीकारा, समजून घ्या आणि व्यवस्थापित करा
- b. accept, misunderstand and manage our emotions आमच्या भावना स्वीकारा, गैरसमज आणि व्यवस्थापित करा
- c. refuse, misunderstand and manage our emotions नकार, गैरसमज आणि आमच्या भावना व्यवस्थापित करा
- d. accept and misunderstand emotions भावना स्वीकारा आणि गैरसमज करा

Ans: a

119. A person's ability to understand and manage emotions properly is called ___

एखाद्या व्यक्तीच्या भावना समजून घेण्याच्या आणि व्यवस्थापित करण्याच्या क्षमतेला ___ घणतात.

- a. Intelligence बुद्धिमत्ता
- b. Artificial intelligence कृत्रिम बुद्धिमत्ता
- c. Emotional Intelligence भावनिक बुद्धिमत्ता
- d. split personality विभाजित व्यक्तिमत्त्व

Ans: c

120. A person with high emotional intelligence has उच्च भावनिक बुद्धिमत्ता असलेल्या व्यक्तीकडे असते

- a. lot of negative qualities बरेच नकारात्मक गुण
- b. ego अहंकार
- c. lot of positive qualities बरेच सकारात्मक गुण
- d. a job नोकरी

Ans: c

121. When something good happens to us, we feel _____

जेव्हा आपल्यासोबत काही चांगले घडते तेव्हा आपल्याला

- a. irritated चिडचिड
- b. angry राग
- c. negative emotions like anger राग सारख्या नकारात्मक भावना
- d. positive emotions like happiness आनंदासारख्या सकारात्मक भावना

Ans: d

122. The first step to manage emotions is to ___

- भावनांचे व्यवस्थापन करण्याची पहिली पायरी म्हणजे ___
- a. accept and understand emotions भावना स्वीकारा आणि समजून घ्या
- b. express emotions भावना व्यक्त करा
- c. manage emotions भावना व्यवस्थापित करा
- d. reject emotions भावनांना नकार घ्या

Ans: a

123. When we do not express our emotions, we may end up ___

जेव्हा आपण आपल्या भावना व्यक्त करत नाही तेव्हा आपला अंत होऊ शकतो ___

- a. successful यशस्वी
- b. hurting ourselves and others स्वतःला आणि इतरांना दुखावत आहे
- c. hurting others इतरांना त्रास देणे
- d. hurting ourselves स्वतःला दुखावत आहे

Ans: b

124. Expressing ourselves helps in ___

स्वतःला व्यक्त केल्याने ___ मध्ये मदत होते

- a. finding solutions to deal with negative emotions नकारात्मक भावनांना सामोरे जाण्यासाठी उपाय शोधणे
- b. fighting with others इतरांशी भांडणे
- c. developing negative emotions नकारात्मक भावना विकसित करणे
- d. developing positive emotions सकारात्मक भावना विकसित करणे

Ans: a

125. If we do not learn how to control _____, it can spoil relationships.

जर आपण _____ नियंत्रित कसे करावे हे शिकलो नाही, तर ते नातेसंबंध बिघडू शकते.

- a. laughter हंशा
- b. people लोक
- c. others इतर
- d. anger राग

Ans: d

126. What is the process of formally introducing oneself called?

स्वतःची औपचारिक ओळख करून देण्याच्या प्रक्रियेला काय म्हणतात?

a. hiring कामावर घेणे

b. decision निर्णय

c. self-introduction स्वतःचा परिचय

d. seeking शोधत आहे

Ans: c

127. A good self-introduction will help in making

a_____decision.

एक चांगला आत्म-परिचय _____ निर्णय घेण्यास मदत करेल.

a. chatting चॅटिंग

b. transfer हस्तांतरण

c. hiring कामावर घेणे

d. family कुटुंब

Ans: c

128. All of us_____on completion of the course.

अभ्यासक्रम पूर्ण झाल्यावर आपण सर्व_____.

a. feel bored कंटाळा येणे

b. search for jobs नोकऱ्या शोधा

c. feel relaxed आराम वाटणे

d. feel free मोकळे वाटते

Ans: b

129. ITI trainees meet industry professionals during_____

ITI प्रशिक्षणार्थी _____ दरम्यान उद्योग व्यावसायिकांना भेटात

a. internships & apprenticeships इंटर्नशिप &

प्रशिक्षणार्थी

b. personal travel वैयक्तिक प्रवास

c. shopping खरेदी

d. during interview मुलाखती दरम्यान

Ans: a

130. Good self-introduction help to make__

चांगले आत्म-परिचय बनविण्यात मदत करते__

a. negative impression नकारात्मक छाप

b. money पैसे

c. good positive impression चांगली सकारात्मक छाप

d. offer of appointment नियुक्तीची ऑफर

Ans: c

131. Self-introduction should show how _____ your are.

स्व-परिचयातून तुम्ही _____ कसे आहात हे दर्शविले पाहिजे.

a. dull कंटाळवाणा

b. confident आत्मविश्वास

c. angry राग

d. weak कमकूवत

Ans: b

132. A quick summary of yourself is called an____

स्वतःच्या द्रृत सारांशाला _____ म्हणतात

a. angry tone संतप्त स्वर

b. easy speech सोपे भाषण

c. elevator pitch लिफ्ट पिच

d. emotional talk भावनिक चर्चा

Ans: c

133. Introducing oneself in a smart and powerful way in just 30 seconds is called____

फक्त 30 सेकंदात स्मार्ट आणि शक्तिशाली पद्धतीने स्वतःची ओळख करून देणे याला _____ म्हणतात

a. elevator pitch लिफ्ट पिच

b. briefcase ब्रीफकेस

c. speech भाषण

d. quick call द्रृत कॉल

Ans: a

134. The most frequently asked question in an interview is____

मुलाखतीत सर्वाधिक वारंवार विचारला जाणारा प्रश्न म्हणजे _____

a. tell me about yourself मला तुझ्याबद्दल सांग

b. Feedback अभिप्राय

c. what is quarantine? अलग ठेवणे काय आहे?

d. where is my pen? माझे पेन कुठे आहे?

Ans: a

135. Everything about a person on the internet like profile on Facebook, Twitter and Instagram is called_____

इंटरनेटवरील एखाद्या व्यक्तीबद्दल फेसबुक, डिटर आणि इंस्टाग्रामवरील प्रोफाइलसारख्या प्रत्येक गोष्टीला _____ म्हणतात.

a. online profile or digital footprint ॲनलाईन प्रोफाइल किंवा डिजिटल फूटप्रिंट

b. social media सामाजिक माध्यमे

c. ecosystem इकोसिस्टम

d. networking नेटवर्किंग

Ans: a

136. Identify the professional networking platform from the given options.

दिलेल्या पर्यायांमधून व्यावसायिक नेटवर्किंग प्लॅटफॉर्म ओळखा.

a. Facebook फेसबुक

b. Snapchat स्लॅपचॅट

c. LinkedIn लिंकड़इन

d. WhatsApp व्हॉट्सअप

Ans: c

137. When you explore LinkedIn to know about companies, its employers, get industry updates, etc., you are exploring it_____. जेव्हा तुम्ही कंपन्या, त्यांच्या नियोक्त्यांबद्दल जाणून घेण्यासाठी, इंडस्ट्री अपडेट्स मिळवण्यासाठी लिंकड़इन एक्सप्लोर करता, तेव्हा तुम्ही ते एक्सप्लोर करता_____

a. none काहीही नाही

b. networking नेटवर्किंग

c. building your brand तुमचा ब्रॅंड तयार करा

d. as a research tool संशोधन साधन म्हणून

Ans: d

138. When a person is given information about how he/she is doing in an effort to reach a goal, it is called_____

जेव्हा एखादी व्यक्ती घेय गाठण्याच्या प्रयत्नात ती कशी करत आहे याबद्दल माहिती दिली जाते, तेव्हा त्याला _____ म्हणतात

a. verification पडताळणी

b. argument युक्तिवाद

c. feedback अभिप्राय

d. frightening भीतीदायक

Ans: c

139. Giving information in a manner that does not attack a person, but brings possible changes to the behaviour is called_____

एखाद्या व्यक्तीवर हल्ला करणार नाही, परंतु वर्तनात संभाव्य बदल घडवून आणतील अशा पद्धतीने माहिती देणे याला _____ म्हणतात.

a. suggestion सूचना

b. pleasing सुखकारक

c. effective feedback प्रभावी अभिप्राय

d. none काहीही नाही

Ans: c

309. Feedback is important because_____

अभिप्राय महत्वाचा आहे कारण_____

a. it is given for improvement ते सुधारणेसाठी दिले जाते

b. is given for discouraging परावृत्त करण्यासाठी दिले जाते

c. it is negative ते नकारात्मक आहे

d. it is disappointing ते निराशाजनक आहे

Ans: a

140. When Your instructor decides to cancel the industry visit. you feel _____. जेव्हा तुमचा प्रशिक्षक उद्योग भेट रद्द करण्याचा निर्णय घेतो. तुम्हाला वाटते _____

A) Feel confused गोंधल्यासारखे वाटते

B) Feel disappointed निराशा वाटते

C) Feel stressed तणाव जाणवणे

D) Jump in happiness आनंदात उडी

Ans: b

141. When others observe you and share what they feel about your performance, they_____

जेव्हा इतर तुमचे निरीक्षण करतात आणि त्यांना तुमच्या कामगिरीबद्दल काय वाटते ते शेअर करतात, तेव्हा ते_____

a. want to make you feel bad तुम्हाला वाईट वाटू इच्छितो

b. don't like you तुला आवडत नाही

c. are your enemies तुमचे शत्रू आहेत

d. are giving you feedback for improvement तुम्हाला सुधारण्यासाठी अभिप्राय देत आहोत

Ans: d

142. An employee gets feedback from supervisors, HR and other colleagues to____

एखाद्या कर्मचाऱ्याला पर्यवेक्षक, एचआर आणि इतर सहकाऱ्यांकडून

____ अभिप्राय मिळतो

- a. improve सुधारणे
- b. feel bad वाईट वाटते
- c. be insulted अपमानित करणे
- d. feel uncomfortable अस्वस्थ वाटणे

Ans: a

143. Negative feedback is usually given____

नकारात्मक अभिप्राय सहसा दिला जातो____

- a. constructively रचनात्मकपणे
- b. discouragingly निराशाजनकपणे
- c. to hurt the receiver रिसीवरला दुखापत करण्यासाठी
- d. to demoralize मनोदैर्य खच्ची करणे

Ans: a

144. To improve your listening skills and become a better communicator, you need to____

तुमचे ऐकण्याचे कौशल्य सुधारण्यासाठी आणि एक चांगला संवादक बनण्यासाठी, तुम्हाला ____

- a. start listening actively सक्रियपणे ऐकणे सुरु करा
- b. ignore listening ऐकण्याकडे दुर्लक्ष करा
- c. be indifferent उदासीन असणे
- d. listen partially अर्धवर्ट ऐका

Ans: a

145. "Your assignment is not like that of the others in your class. Why aren't you studying?" is an example of___. "तुमची असाइनमेंट तुमच्या वर्गातील इतरांसारखी नाही. तू अभ्यास का करत नाहीस?" __ चे उदाहरण आहे

- a. positive feedback सकारात्मक प्रतिक्रिया
- b. encouraging comments प्रोत्साहनपर टिप्पण्या
- c. negative feedback नकारात्मक प्रतिक्रिया
- d. usual comment नेहमीची टिप्पणी

Ans: c

146. Giving positive comments followed by suggestions for improvement and closing with positive comments is called____

सकारात्मक टिप्पण्या देणे आणि त्यानंतर सुधारणेसाठी सूचना देणे आणि सकारात्मक टिप्पण्या देऊन बंद करणे याला____ म्हणतात.

- a. negative feedback नकारात्मक प्रतिक्रिया
- b. listening technique ऐकण्याचे तंत्र
- c. Burger feedback technique बर्गर फीडबॅक तंत्र
- d. Positive feedback सकारात्मक अभिप्राय

Ans: c

147. When you provide feedback, tell the listener that you are providing____

तुम्ही फीडबॅक देता तेव्हा श्रोत्याला सांगा की तुम्ही देत आहात____

- a. negative feedback नकारात्मक प्रतिक्रिया
- b. comments टिप्पण्या
- c. constructive feedback for improvement सुधारणेसाठी रचनात्मक अभिप्राय
- d. suggestions सूचना

Ans: c

148. Self-reflection is the process of____

आत्म-चिंतन ही ____ ची प्रक्रिया आहे

- a. commenting टिप्पणी करत आहे
- b. looking inwards आत पाहत आहे
- c. feedback अभिप्राय
- d. looking forward पुढे पहात आहे

Ans: b

149. When we take time to think and pay attention to our thoughts, emotions, decisions and behaviour, it is called____

जेव्हा आपण विचार करण्यासाठी वेळ काढतो आणि आपले विचार, भावना, निर्णय आणि वर्तन यावर लक्ष देतो, त्याला____ म्हणतात.

- a. constructive criticism विधायक टीका
- b. positive feedback सकारात्मक प्रतिक्रिया
- c. negative feedback नकारात्मक प्रतिक्रिया
- d. self-reflection स्वप्रतिबिंब

Ans: d

150. Identifying things that are under our control and those that are not under our control, helps us to be __
 आपल्या नियंत्रणाखाली असलेल्या आणि आपल्या नियंत्रणाखाली नसलेल्या गोष्टी ओळखणे, आपल्याला बनण्यास मदत करते __

- a. more self-aware अधिक आत्म-जागरूक
- b. peaceful शांत
- c. none काहीही नाही
- d. discouraged निराश

Ans: a

151. Official conversations are part of __

अधिकृत संभाषणे __ चा भाग आहेत

- a. informal communication अनौपचारिक संप्रेषण
- b. formal communication औपचारिक संप्रेषण
- c. resumes पुन्हा सुरु होते
- d. families कुटुंबे

Ans: b

152. Conversation between family members at home or casual conversation between employees is __

घरातील कुटुंबातील सदस्यांमधील संभाषण किंवा कर्मचाऱ्यांमधील प्रासंगिक संभाषण आहे __

- a. formal communication औपचारिक संप्रेषण
- b. discussion चर्चा
- c. none काहीही नाही
- d. informal communication अनौपचारिक संप्रेषण

Ans: d

153. Single strand communication, gossip, cluster and probability are examples of __

सिंगल स्ट्रॅंड कम्युनिकेशन, गॉसिप, क्लस्टर आणि संभाव्यता ची उदाहरणे आहेत.

- a. informal communication अनौपचारिक संप्रेषण
- b. feedback अभिप्राय
- c. formal communication औपचारिक संप्रेषण
- d. burger feedback बर्गर फीडबॅक

Ans: a

154. Using words through speaking or writing to share information, thoughts or ideas is called __

माहिती, विचार किंवा कल्पना सामायिक करण्यासाठी बोलणे किंवा लिहून शब्द वापरणे याला __ म्हणतात

- a. non-verbal communication गैर-मौखिक संप्रेषण
- b. feedback अभिप्राय
- c. verbal communication तोंडी संवाद
- d. none काहीही नाही

Ans: c

155. Good verbal communication

चांगला शाब्दिक संवाद

- a. helps to communicate clearly स्पष्टपणे संवाद साधण्यास मदत करते
- b. confuses people लोकांना गोंधळात टाकते
- c. is disrespectful अनादर आहे
- d. is rude असम्भ्य आहे

Ans: a

156. When we write letters, emails, messages, etc., we are using __

जेव्हा आपण पत्रे, ईमेल, संदेश इत्यादी लिहितो तेव्हा आपण वापरत असतो __

- a. employability रोजगारक्षमता
- b. verbal communication तोंडी संवाद
- c. non-verbal communication गैर-मौखिक संप्रेषण
- d. none काहीही नाही

Ans: b

ITI CBT Full Mock Test Series 2nd Year Employability Skill NIMI 418 MCQ

हिंदी मराठी English

Join Now!

CSTA Launchpad Download App from Play Store

ITI 2nd Year All Trade NIMI MCQ **Employability Skill** | Unit 2. Communication Skill संवाद कौशल्य | मराठी + English

157. Communicating without words using only gestures, body language, facial expressions, etc., is called -----
 -----. केवळ हावभाव, देहबोली, चेहन्यावरील हावभाव इत्यादींचा
 वापर करून शब्दांशिवाय संवाद साधणे याला -----
 म्हणतात.

- a. feedback अभिप्राय
- b. verbal communication शाब्दिक संवाद
- c. interviews मुलाखती
- d. non-verbal communication गैर-मौखिक संप्रेषण

Ans : D

158. The ability to receive and accurately interpret messages in the communication process is called -----
 -----. संप्रेषण प्रक्रियेत संदेश प्राप्त करण्याच्या आणि अचूकपणे अर्थ
 लावण्याच्या क्षमतेला ----- म्हणतात.

- a. listening ऐकणे
- b. speaking बोलणे
- c. reading वाचणे
- d. writing लेखण

Ans : A

159. Good listening skills make workers -----.
 चांगले ऐकण्याचे कौशल्य कामगार बनवते -----.

- a. productive उत्पादक
- b. irresponsible बेजबाबदार
- c. crazy पागल
- d. inefficient अकार्यक्षम

Ans : A

160. Listening to radio, television shows, etc., is an example of -----रेडिओ, दूरदर्शन कार्यक्रम इ. ऐकणे हे --
 ----- चे उदाहरण आहे.

- a. active listening सक्रिय ऐकणे
- b. non-verbal communication गैर-मौखिक संप्रेषण
- c. passive listening निष्क्रिय ऐकणे
- d. verbal communication तोडी संवाद

Ans : B

161. Paying attention to the speaker, not interrupting, taking time to understand before asking questions or

responding is -----. वक्त्याकडे लक्ष देणे, व्यत्यय न
 आणणे, प्रश्न विचारण्यापूर्वी किंवा उत्तर देण्यापूर्वी समजून घेण्यासाठी
 वेळ काढणे म्हणजे -----.

- a. passive listening निष्क्रिय ऐकणे
- b. lecturing व्याख्यान
- c. active listening सक्रिय ऐकणे
- d. accepting स्वीकारत आहे

Ans : C

162 to 166. Unit 5. Sustainable Career शाश्वत कारकीर्द्ध

167. Proper communication with customers can help to -
 -----. ग्राहकांशी योग्य संवाद -----
 मदत करू शकतो.

- a. retain customers ग्राहक राखून ठेवा
- b. have customers complain to friends ग्राहकांना मित्रांकडे
 तक्रार करा
- c. switch to competitor प्रतिस्पर्ध्यावर स्विच करा
- d. search another shop दुसरे दुकान शोधा

Ans : A

168. Customers generally ----- when they have a poor experience. ग्राहकांना सामान्यतः ----- जेव्हा
 त्यांना खराब अनुभव असतो.

- a. recommend to friends मित्रांना शिफारस करा
- b. continue doing business with the company कंपनीबरोबर
 व्यवसाय करणे सुरु ठेवा
- c. switch to a competitor प्रतिस्पर्ध्याकडे स्विच करा
- d. bargain with the company कंपनीशी सौदा करा

Ans : C

169. An employee comes late to the office every day. He is not -----रोज एक कर्मचारी कार्यालयात उशिरा येतो. तो
 नाहीये -----

- a. silent गप्प
- b. punctual वक्तव्यीर
- c. confident आत्मविश्वास
- d. clean स्वच्छ

Ans : B

ITI 2nd Year All Trade NIMI MCQ **Employability Skill** | Unit 2. Communication Skill संवाद कौशल्य | मराठी + English

170. When we speak to people in our workplace or people in authority, we need to -----, जेव्हा आपण आपल्या कामाच्या ठिकाणी लोकांशी किंवा अधिकारात असलेल्या लोकांशी बोलतो तेव्हा आपल्याला ----- आवश्यक असते.

- speaking harshly and unmindful of gender कठोरपणे आणि लिंग लक्षात न घेता बोला
- speak carefully and show respect in our choice of words काळजीपूर्वक बोला आणि शब्दांच्या निवडीबद्दल आदर दाखवा
- speak carefully and use abusive language काळजीपूर्वक बोला आणि अपमानास्पद भाषा वापरा
- be rude and violent असभ्य आणि हिंसक व्हा

Ans : B

171. The electronic form of formal written communication that can be sent through the internet to many people across the world is called -----, औपचारिक लिखित संप्रेषणाचे इलेक्ट्रॉनिक स्वरूप जे इंटरनेटद्वारे जगभरातील अनेक लोकांना पाठवले जाऊ शकते त्याला ----- म्हणतात.

- email ईमेल
- typing टायपिंग
- printing छपाई
- writing लेखन

Ans : A

172. The most effective way of formal communication is - -----, औपचारिक संवादाचा सर्वात प्रभावी मार्ग म्हणजे -----.

- chatting चॉटिंग
- tweeting ट्रीट
- typing टायपिंग
- email ईमेल

Ans : D

173. CC in email means -----, ईमेलमधील CC म्हणजे -----.

- chair copy खुर्चीची प्रत
- child copy मुलाची प्रत
- carbon copy कार्बन कॉपी
- chart copy चार्ट प्रत

Ans : C

174. BCC in email means -----, ईमेलमध्ये BCC म्हणजे -----.

- blind chair copy अंध खुर्चीची प्रत
- blind child copy अंध मुलाची प्रत
- blind chart copy अंध चार्ट प्रत
- blind carbon copy अंध कार्बन कॉपी

Ans : D

175. When you send your resume through email, you are sending it as -----, जेव्हा तुम्ही तुमचा बायोडाटा ईमेलद्वारे पाठवता, तेव्हा तुम्ही तो ----- म्हणून पाठवत आहात.

- driver चालक
- attachment संलग्नक
- marked text चिन्हांकित मजकूर
- cookie advertisement कुकी जाहिरात

Ans : B

176. When your classmate is giving suggestions on your performance, you are receiving -----, जेव्हा तुमचा वर्गमित्र तुमच्या कामगिरीवर सूचना देत असतो, तेव्हा तुम्हाला ----- मिळत असतात.

- customer interaction ग्राहक संवाद
- elevator pitch लिफ्ट पिच
- feedback अभिप्राय
- an award पारितोषिक

Ans : C

286. What help us to maintain the balance between mental and physical activities? मानसिक आणि शारीरिक क्रियाकलापांमध्ये संतुलन राखण्यासाठी कोणती गोष्ट आपल्याला मदत करते?

- Hobbies छंद
- Running धावत आहे
- Walking चालणे
- Reading वाचन

Ans : A

287. spoken communication is usually not only _____ but also _____. बोलले जाणारे संप्रेषण हे सहसा फक्त _____ नाही तर _____ देखील असते

- a. formal, informal ॲपचारिक, अनैपचारिक
- b. verbal, nonverbal शब्दिक, अशब्दिक
- c. verbal, informal मौखिक, अनैपचारिक
- d. formal, nonverbal ॲपचारिक, अशब्दिक

Ans : B

288. The immediate surroundings to the place you live in is called _____ तुम्ही राहता त्या ठिकाणाच्या लगतच्या परिसराला _____ म्हणतात

- a. village गाव
- b. town शहर
- c. city शहर
- d. neighbourhood रोजार

Ans : D

289. The conditions in a place that affect the behaviour and development of somebody or something is called _____ एखाद्याच्या किंवा कशाच्या तरी वर्तनावर आणि विकासावर परिणाम करणाऱ्या ठिकाणाच्या परिस्थिंतीला _____ म्हणतात.

- a. neighbourhood रोजार
- b. environment वातावरण
- c. locality परिसर
- d. facilities सुविधा

Ans : B

290. Which kind of persons are with very good behaviour, achievements and lead as an example. कोणत्या प्रकारच्या व्यक्ती अतिशय चांगल्या वागणुकीसह, कर्तृत्वाने आणि नेतृत्वाचे उदाहरण म्हणून आहेत.

- a. customer service executives ग्राहक सेवा अधिकारी
- b. ITI instructors ITI प्रशिक्षक
- c. role models आदर्श व्यक्ती
- d. sales supervisors विक्री पर्यवेक्षक

Ans : C

291. which one is not an adventure? कोणते साहस नाही?

- a. climbing mountains पर्वत चढणे
- b. trekking ट्रेकिंग
- c. surfing सर्फिंग
- d. driving ड्रायविंग

Ans : D

292. Travelling in the sea is called a_____ समुद्रातील प्रवासाला _____ म्हणतात

- a. voyage जलप्रवास
- b. boating नौकाविहार
- c. fishing मासेमारी
- d. tour फेरफटका

Ans : A

293. (*) Chapter 1. English Literacy Que. no. 93

294. (*) Chapter 2. Communication Skill Que. no. 98

295. (*) Chapter 2. Communication Skill Que. no. 99

296. (*) Chapter 2. Communication Skill Que. no. 105

297. Communication plays a very important role in_____ संप्रेषण _____ मध्ये खूप महत्वाची भूमिका बजावते

- a. our personal lives आमचे वैयक्तिक जीवन
- b. our professional lives आमचे व्यावसायिक जीवन
- c. our personal and professional lives आमचे वैयक्तिक आणि व्यावसायिक जीवन
- d. our future lives आमचे भविष्यातील जीवन

Ans: b

298. Emojis are used according to_____

इमोजीचा वापर _____ नुसार केला जातो

- a. our educational levels आमची शैक्षणिक पातळी
- b. our professional levels आमचे व्यावसायिक स्तर
- c. our moods or situations आमचे मूड किंवा परिस्थिती
- d. When we are happy जेव्हा आपण आनंदी असतो

Ans: c

299. (*Same) Que. no. 119

300. (*) Chapter 2. Communication Skill Que. no. 121

ITI 2nd Year All Trade NIMI MCQ Employability Skill | Unit 2. Communication Skill संवाद कौशल्य | मराठी + English

301. When something good happens to us, we feel _____ . जेव्हा आपल्यासोबत काही चांगलं घडतं तेव्हा आपल्याला वाटतं _____

- a. irritated चिडचिड
- b. angry राग
- c. negative emotions like anger राग सारख्या नकारातमक भावना
- d. positive emotions like happiness आनंदासारख्या सकारातमक भावना

Ans : D

302. What is the process of formally introducing oneself called... स्वतःची औपचारिक ओळख करून देण्याच्या प्रक्रियेला काय म्हणतात...

- a. self introduction स्वतःचा परिचय
- b. interviewing लाखत घेत आहे
- c. decision निर्णय
- d. seeking शोधत आहे

Ans : A

303. (*) Chapter 2. Communication Skill Que. no. 132

304. The most frequently asked question in an interview is..... मुलाखतीत सर्वाधिक वारंवार विचारला जाणारा प्रश्न म्हणजे.....

- a. your feedback तुमचा अभिप्राय
- b. tell me about yourself मला तुझ्याबद्दल सांग
- c. where do you live तुम्ही कुठे राहता
- d. your family background तुमची कौटुंबिक पार्श्वभूमी

Ans : B

305. Things one must NOT follow while attending an interview include____

मुलाखतीला उपस्थित राहताना ज्या गोष्टींचे पालन न करणे आवश्यक आहे त्यात समाविष्ट आहे____

- a. being confident आत्मविश्वास असणे
- b. giving a firm handshake घटू हस्तांदोलन देणे
- c. greet and thank formally औपचारिकपणे अभिवादन आणि आभार
- d. laugh loudly जोरात हसणे

Ans: d

306. Everything about a person on the internet like profile on Facebook, Twitter and Instagram is called..... फेसबुक, ट्विटर आणि इंस्टाग्रामवरील प्रोफाइल यांसारख्या इंटरनेटवरील एखाद्या व्यक्तीबद्दलच्या प्रत्येक गोष्टीला ____ म्हणतात.

- a. networking नेटवर्किंग
- b. online profile or digital footprint ऑनलाईन प्रोफाइल किंवा डिजिटल फूटप्रिंट
- c. internet इंटरनेट
- d. social media सामाजिक माध्यमे

Ans : B

307. (*) Chapter 2. Communication Skill Que. no. 136

308. When a person is given information about how he/she is doing in an effort to reach a goal, it is called____. जेव्हा एखाद्या व्यक्तीला ध्येय गाठण्याच्या प्रयत्नात ती/ती कशी करत आहे याची माहिती दिली जाते, त्याला म्हणतात...

- a. clarification स्पष्टीकरण
- b. feedback अभिप्राय
- c. argument युक्तिवाद
- d. frightening भीतीदायक

Ans : B

309. Feedback is important because_____

अभिप्राय महत्वाचा आहे कारण_____

- a. it is given for improvement ते सुधारणेसाठी दिले जाते
- b. is given for discouraging परावृत्त करण्यासाठी दिले जाते
- c. it is negative ते नकारातमक आहे
- d. it is disappointing ते निराशाजनक आहे

Ans: a

310. (*Same) Que. no. 141

311. (*Same) Que. no. 144

312. (*Same) Que. no. 142

313. Negative feedback is usually given_____

नकारातमक अभिप्राय सहसा दिला जातो_____

- a. discouragingly निराशाजनकपणे
- b. to hurt the receiver रिसीवरला दुखापत करण्यासाठी
- c. constructively रचनात्मकपणे
- d. neutral तटस्थ

Ans: c

314. Communication that involves exchanging of information without use of words is called _____ | शब्दांचा वापर न करता माहितीची देवाणधेवाण करणाऱ्या संप्रेषणाला _____ म्हणतात

- a. oral communication तोंडी संप्रेषण
- b. written communication लेखी संवाद
- c. verbal communication तोंडी संवाद
- d. non-verbal communication गैर-मौखिक संप्रेषण

Ans : D

315. Which one is a good communication? कोणता संवाद चांगला आहे?

- a. message is clear and direct संदेश स्पष्ट आणि थेट आहे
- b. message is ambiguous संदेश अस्पष्ट आहे
- c. sender attacks receiver प्रेषक हल्ला स्वीकारणारा
- d. receiver doesn't understand प्राप्तकर्त्त्याला समजत नाही

Ans : A

316. In face to face communication, "wors" account for..... समोरासमोर संवाद, "वाईट" कारणीभूत ठरते ____.

- a. 100%
- b. 55%
- c. 38%
- d. 7%

Ans : D

317. How can we decide somebody's personality? With his _____. आपण एखाद्याचे व्यक्तिमत्त्व कसे ठरवू शकतो? आपल्या सह _____.

- a. colour रंग
- b. religion धर्म
- c. behaviour वर्तन
- d. height ऊँची

Ans : C

318. Listening of songs to derive pleasure only comes under _____. आनंद मिळवण्यासाठी गाणी एकणे केवळ _____. अंतर्गत येते.

- a. critical listening गंभीर एकणे
- b. therapeutic listening उपचारात्मक एकणे

- c. appreciative listening कौतुकास्पद एकणे
- d. comprehensive listening कौतुकास्पद एकणे

Ans : C (*b)

319. Which one is considered to be a poor communication? कोणता एक खराब संवाद मानला जातो?

- a. message is ambiguous संदेश अस्पष्ट आहे
- b. message is clear and direct संदेश स्पष्ट आणि थेट आहे
- c. receiver is open to listen रिसीवर एकण्यासाठी खुला आहे
- d. sender is positive towards receiver प्रेषक प्राप्तकर्त्त्याबद्दल सकारात्मक आहे

Ans : A

320. Official conversations are part of.... अधिकृत संभाषणे याचा भाग आहेत....

- a. informal communication अनौपचारिक संप्रेषण
- b. formal communication औपचारिक संप्रेषण
- c. resumes रिझूमे
- d. friendship मैत्री

Ans : B

321. Using words through speaking or writing to share information, thoughts or ideas is called..... माहिती, विचार किंवा कल्पना सामायिक करण्यासाठी बोलणे किंवा लिहून शब्द वापरणे याला म्हणतात.

- a. non-verbal communication गैर-मौखिक संप्रेषण
- b. feedback अभिप्राय
- c. verbal communication तोंडी संवाद
- d. gesture हावभाव

Ans : C`

322. Which one is NOT a Verbal communication? कोणता एक मौखिक संवाद नाही?

- a. Job application नोकरी अर्ज
- b. Formal letters औपचारिक अक्षरे
- c. Informal letters अनौपचारिक पत्रे
- d. Attending interview मुलाखतीला उपस्थित होतो

Ans : D

323. The crucial step that all face while starting their career is _____. आपल्या करिअरची सुरुवात करताना सर्वांना सामोरे जावे लागते ती महत्त्वाची पायरी _____.

- a. feeling happy आनंदी वाटत आहे
- b. facing an interview मुलाखतीला सामोरे जात आहे
- c. going on a tour दौऱ्यावर जात आहे
- d. relaxing आरामदायी

Ans : B

324. An employee comes late to office every day. He is not..... रोज एक कर्मचारी कार्यालयात उशिरा येतो. तो ____ नाही.

- a. punctual वक्तव्यीर
- b. silent शांत
- c. confident आत्मविश्वास
- d. clean स्वच्छ

Ans : A

325. Customers generally ----- when they have good experience. ग्राहकांना साधारणपणे ----- जेव्हा त्यांना चांगला अनुभव असतो

- a. switch to competitor प्रतिस्पद्यावर स्विच करा
- b. do not recommend it to friends मित्रांना याची शिफारस करु नका
- c. purchase more अधिक खरेदी करा
- d. never come back न्हा कधीच येऊ नको

Ans : C

326. You feel uncomfortable when you find people _____ in public place. जेव्हा तुम्हाला सार्वजनिक ठिकाणी _____ लोक सापडतात तेव्हा तुम्हाला अस्वस्थ वाटते

- a. reading books पुस्तकं वाचतोय
- b. practicing yoga योगाभ्यास करत आहे
- c. laughing loudly जोरात हसणे
- d. walking चालणे

Ans : C

ITI CBT Full Mock Test Series

2nd Year Employability Skill

NIMI 418 MCQ

Join Now!



हिंदी मराठी English

CSTA Launchpad  Download App from  Play Store
Open Mind Guruji 