

# Employability Skill / रोजगार कौशल

## ITI 2<sup>nd</sup> Year, Common For All Two Year Engineering Trade

### Module: Entrepreneurship (English/ हिंदी)

1. An important aspect of being a successful entrepreneur is:

एक सफल उद्यमी होने का एक महत्वपूर्ण पहलू है:

- a. Having an entrepreneurial mindset | उद्यमशीलता की मानसिकता रखना
- b. Earning money | पैसे कमाना
- c. Serving the society | समाज की सेवा
- d. Expanding to as many markets as possible | अधिक से अधिक बाजारों में विस्तार करना

2. Knowing what you are good at and what you need to improve on is the quality of:

यह जानना कि आप किसमें अच्छे हैं और आपको किसमें सुधार करने की आवश्यकता है, निम्न का गुण है:

- a. Self-awareness | आत्म जागरूकता
- b. Self-belief | आत्मविश्वास
- c. Independent decision making | स्वतंत्र निर्णय लेना
- d. Grit | धैर्य

3. Taking decisions on your own, after carefully thinking about them is the quality of:

स्वयं निर्णय लेना, उनके बारे में सोच-समझकर निर्णय लेना किसका गुण है?

- a. Self-awareness | आत्म जागरूकता
- b. Self-belief | आत्मविश्वास
- c. Independent decision making | स्वतंत्र निर्णय लेना
- d. Grit | धैर्य

4. Grit means:

ग्रिट का अर्थ है: [omgfreestudy.com](https://www.omgfreestudy.com)

- a. Taking decisions on your own, after carefully thinking about them. | अपने बारे में सोच-समझकर निर्णय लेने के बाद स्वयं निर्णय लेना।
- b. Knowing what you are good at, what you need to improve on, what you like and do not like doing, and knowing your goals in life. | यह जानना कि आप किसमें अच्छे हैं, आपको क्या सुधार करने की आवश्यकता है, आपको क्या पसंद है और क्या करना पसंद नहीं है, और जीवन में अपने लक्ष्यों को जानना।
- c. Working hard to achieve your goals and not giving up when you face failure. | अपने लक्ष्यों को प्राप्त करने के लिए कड़ी मेहनत करें और असफलता का सामना करने पर हार न मानें।
- d. Believing that you can achieve whatever you decide. Believing that you have the capability to achieve your dreams. | यह विश्वास करते हुए कि आप जो भी निर्णय लेते हैं उसे प्राप्त कर सकते हैं। यह मानते हुए कि आपके पास अपने सपनों को प्राप्त करने की क्षमता है।

5. What are the important elements to remember while doing a customer survey?

ग्राहक सर्वेक्षण करते समय याद रखने वाले महत्वपूर्ण तत्व क्या हैं?

- a. Talk and talk more | बात करो और बात करो
- b. Talk and listen | बात करो और सुनो
- c. Listen, observe and learn | सुनो, निरीक्षण करो और सीखो

# Employability Skill / रोजगार कौशल

## ITI 2<sup>nd</sup> Year, Common For All Two Year Engineering Trade

### Module: Entrepreneurship (English/ हिंदी)

6. What factors must one consider before finalizing a business idea?

किसी व्यावसायिक विचार को अंतिम रूप देने से पहले किन कारकों पर विचार करना चाहिए?

- a. My Interest | मेरी दिलचस्पी
- b. Market Need or Demand | बाजार की जरूरत या मांग
- c. If the idea solves a problem | अगर विचार किसी समस्या का समाधान करते हैं
- d. All of the above | ऊपर के सभी

[omgfreestudy.com](http://omgfreestudy.com)

7. A business plan is made once and then never looked at while running a business.

एक व्यवसाय योजना एक बार बनाई जाती है और फिर व्यवसाय चलाते समय कभी नहीं देखा जाता है।

- a. True | सत्य
- b. false | असत्य

8. Some sources of NOT finding business finance are:

व्यवसाय वित्त नहीं मिलने के कुछ स्रोत हैं:

- a. Your own money | आपका अपना पैसा
- b. Bank loans | बैंक ऋण
- c. Government loans | सरकारी ऋण
- d. None of the above | इनमें से कोई भी नहीं

9. What is a business value offering?

एक व्यावसायिक मूल्य पेशकश क्या है?

- a. The value of money. | पैसे का मूल्य।
- b. The value that the business idea creates for the customers - how it makes its customer's lives better. | व्यावसायिक विचार ग्राहकों के लिए जो

मूल्य पैदा करता है - वह अपने ग्राहक के जीवन को कैसे बेहतर बनाता है।

c. The price of the product/service. | उत्पाद / सेवा की कीमत।

d. None of the above | इनमें से कोई भी नहीं

10. What is a prototype?

एक प्रोटोटाइप क्या है?

- a. The business idea | व्यापार विचार
- b. Typing the product/service in the business plan | व्यवसाय योजना में उत्पाद/सेवा टाइप करना
- c. Selling the product/service | उत्पाद / सेवा बेचना
- d. The first version of a product/service | किसी उत्पाद/सेवा का पहला संस्करण

11. Feedback is:

प्रतिक्रिया है:

- a. Collecting information about the reactions to an idea | किसी विचार की प्रतिक्रियाओं के बारे में जानकारी एकत्र करना
- b. Telling the business idea to the customer | ग्राहक को बिजनेस आइडिया बताना
- c. Asking the customer to buy the product | ग्राहक से उत्पाद खरीदने के लिए कहना
- d. None of the above | इनमें से कोई भी नहीं

12. A Super team is

एक सुपर टीम है

- a. a group of superheroes | सुपरहीरो का एक समूह
- b. your employees in your business | आपके व्यवसाय में आपके कर्मचारी

**Solutions and Explanation on  
YouTube Channel**



# Employability Skill / रोजगार कौशल

## ITI 2<sup>nd</sup> Year, Common For All Two Year Engineering Trade

### Module: Entrepreneurship (English/ हिंदी)

c. group of entrepreneurs who have similar ।  
उद्यमियों का समूह जिनके पास समान है

d. all the local entrepreneurs with the same  
business interests or customers business। समान  
व्यावसायिक हितों या ग्राहकों के व्यवसाय वाले सभी  
स्थानीय उद्यमी

[omgfreestudy.com](http://omgfreestudy.com)

13. One important rule to network effectively is  
प्रभावी ढंग से नेटवर्क के लिए एक महत्वपूर्ण नियम है

a. talk to the same people । उन्हीं लोगों से बात  
करो

b. keep in touch with your contacts। अपने संपर्कों  
के संपर्क में रहें

c. focus on selling your product । अपने उत्पाद को  
बेचने पर ध्यान दें

d. identify your competitors। अपने प्रतिस्पर्धियों की  
पहचान करें

14. One way to start a networking conversation  
is

नेटवर्किंग बातचीत शुरू करने का एक तरीका है

a. Hi! My name is \_\_\_\_\_ and I have \_\_\_\_\_  
business. What do you do?। नमस्ते! मेरा नाम  
\_\_\_\_\_ है और मेरा \_\_\_\_\_ व्यवसाय है। आप क्या करते  
हैं?

b. I like to eat \_\_\_\_\_ what do you like to eat?।  
मुझे \_\_\_\_\_ खाना पसंद है आप क्या खाना पसंद करते  
हैं?

c. I am in \_\_\_\_\_ business. Do you want  
to work for me?। मैं \_\_\_\_\_ व्यवसाय में हूँ।  
क्या आप मेरे लिए काम करना चाहते हैं?

d. I know you have \_\_\_\_\_ business. Can  
you give me your customer phone number list?।  
मुझे पता है कि आपका \_\_\_\_\_ व्यवसाय है। क्या  
आप मुझे अपना ग्राहक फोन नंबर सूची दे सकते हैं?

15. Networking is \_\_\_\_\_  
नेटवर्किंग है

a. making new enemies । नए दुश्मन बनाना

b. identifying your competition। अपनी प्रतिस्पर्धा की  
पहचान

c. making connections with other businesses and  
customers । अन्य व्यवसायों और ग्राहकों के साथ संबंध  
बनाना

d. joining a social network। एक सामाजिक नेटवर्क में  
शामिल होना

16. A tagline is  
एक टैगलाइन है

a. a plastic tag you attach to your product । एक  
प्लास्टिक टैग जिसे आप अपने उत्पाद से जोड़ते हैं

b. a meme making fun of your business। एक  
मेम आपके व्यवसाय का मज़ाक उड़ा रहा है

c. a description of your business । आपके व्यवसाय  
का विवरण

d. a joke। एक मजाक

17. If you want to give people relevant  
information about you and your business in an  
easy way, you will

यदि आप लोगों को अपने और अपने व्यवसाय के बारे में  
प्रासंगिक जानकारी आसान तरीके से देना चाहते हैं, तो  
आप

**Solutions and Explanation on  
YouTube Channel**

 **Open Mind Guruji**  
Subscribe  For More Updates

# Employability Skill / रोजगार कौशल

## ITI 2<sup>nd</sup> Year, Common For All Two Year Engineering Trade

### Module: Entrepreneurship (English/ हिंदी)

- a. write it on a piece of paper and give it to them | इसे एक कागज के टुकड़े पर लिखें और उन्हें दें
- b. verbally tell them when they ask | मौखिक रूप से उन्हें बताएं जब वे पूछें
- c. ask them to search on Google | उन्हें Google पर खोजने के लिए कहें
- d. give them your business card | उन्हें अपना व्यवसाय कार्ड दें

[omgfreestudy.com](http://omgfreestudy.com)

18. Anitha started an instagram page for her crafts business. She used \_\_\_\_\_ marketing strategy

अनीता ने अपने शिल्प व्यवसाय के लिए एक इंस्टाग्राम पेज शुरू किया। उसने \_\_\_\_\_ मार्केटिंग रणनीति का इस्तेमाल किया

- a. online marketing | ऑनलाइन मार्केटिंग
- b. taglines | टैगलाइन
- c. poster | पोस्टर
- d. networking | नेटवर्किंग

19. Human resources are मानव संसाधन हैं

- a. your neighbours | आपके पड़ोसी
- b. your staff, employees and other helpers | आपके कर्मचारी, कर्मचारी और अन्य सहायक
- c. your customers | आपके ग्राहक
- d. your competitors | आपके प्रतियोगी

20. Which of the following is not a resource निम्न में से कौन सा संसाधन नहीं है

- a. raw materials | कच्चा माल
- b. customer database | ग्राहक डेटाबेस

- c. profit earned | अर्जित लाभ
- d. your bed | तुम्हारा बिस्तर

21. When you have confidence in your own abilities and trust in yourself, you have जब आपको अपनी क्षमताओं पर भरोसा होता है और खुद पर भरोसा होता है, तो आपके पास

- a. open mindedness | खुली सोच
- b. Proactiveness
- c. belief in yourself | अपने आप पर विश्वास
- d. optimism | आशावाद

22. You are a lifelong learner if you आप आजीवन सीखने वाले हैं यदि आप

- a. get a PhD | एक पीएचडी प्राप्त करें
- b. make a lot of money | बहुत सारा धन कमाइए
- c. live for a long time | लंबे समय तक जीना
- d. keep growing and adding to your knowledge | बढ़ते रहें और अपने ज्ञान को बढ़ाते रहें

23. One of the benefits of being a lifelong learner is

आजीवन शिक्षार्थी होने के लाभों में से एक है:

- a. becoming a better decision maker | एक बेहतर निर्णय निर्माता बनना
- b. becoming famous | प्रसिद्ध हो रहा है
- c. making lots of friends | बहुत सारे दोस्त बनाना
- d. staying physically fit | शारीरिक रूप से फिट रहना

[omgfreestudy.com](http://omgfreestudy.com)

**Solutions and Explanation on  
YouTube Channel**



# Employability Skill / रोजगार कौशल

ITI 2<sup>nd</sup> Year, Common For All Two Year Engineering Trade

Module: Entrepreneurship (English/ हिंदी)

23-A

1-A

2-A

3-C

4-C

5-C

6-D

7-A

8-D

9-B

10-D

11-A

12-D

13-B

14-A

15-C

16-C

17-D

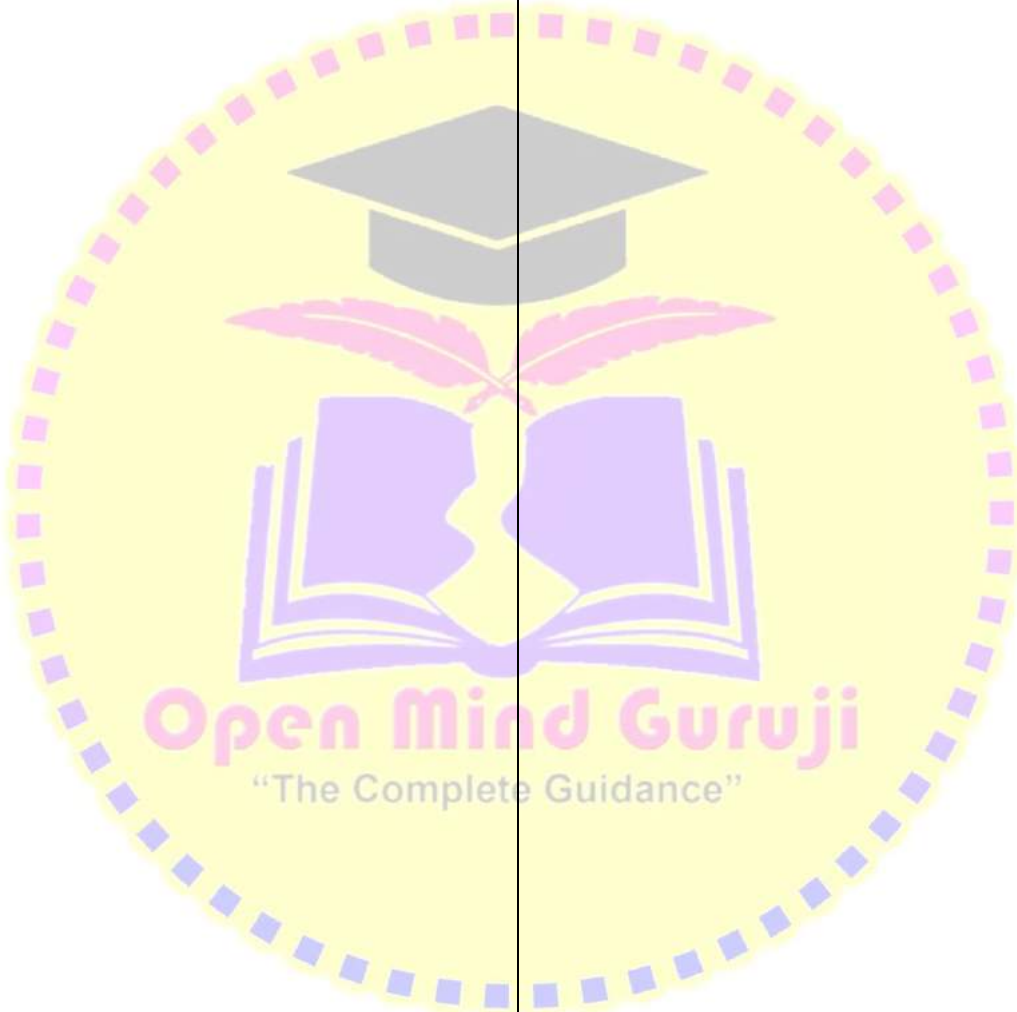
18-A

19-B

20-D

21-C

22-D



Solutions and Explanation on  
YouTube Channel



# Employability Skill / रोजगार कौशल

ITI 2<sup>nd</sup> Year, Common For All Two Year Engineering Trade

Module: Entrepreneurship (English/ हिंदी)

---



---

Solutions and Explanation on  
YouTube Channel



# Employability Skill / रोजगार कौशल

ITI 2<sup>nd</sup> Year, Common For All Two Year Engineering Trade

Module: Entrepreneurship (English/ हिंदी)

---

omgfrestudy.com



---

Solutions and Explanation on  
YouTube Channel

